

Nên học rộng học sâu? để trở thành nhà lãnh đạo

Thế giới quả là rộng lớn và có rất nhiều việc phải làm ôi xin chào tất cả các bạn xin tự giới thiệu với các bạn tôi là tái phạm tôi là doanh nhân tôi là nhà đầu tư và là nhà sáng lập của+ đồng ngày hôm nay thì tôi sẽ chia sẻ với các bạn về một chủ đề chủ đề này rất là hay và được rất nhiều những người trẻ trên youtube cũng như là những người trên facebook của tôi nói rằng là anh phải chia sẻ với chủ đề này đó là đào rộng trước khi đào sâu tôi nói trong tất cả những video của mình và tất cả những cái chia sẻ của tôi đó là thế giới này quả là rộng lớn và có rất nhiều việc phải làm và tại sao chúng ta Hãy chia sẻ về chủ đề đó là đào rộng trước khi đào sâu là bởi vì như thế này có rất nhiều người sau khi ra trường và rất nhiều người họ ra trường xong họ chỉ chăm chăm chăm chăm vào phát triển cái kỹ năng của mình biết chẳng hạn như họ tham gia vào phòng marketing của một công ty họ tham gia vào trong lĩnh vực về digital về cái kiến thức về marketing về liên quan đến digital chẳng hạn họ chỉ chăm chăm vào việc phát triển được làm thế nào để chạy cái quảng cáo đó họ làm thế nào để design được một cái mức kịch hoặc họ làm thế nào để phát triển cho mình được những cái video mà có được nhiều người Xem hơn họ chỉ tập trung vào cái kỹ năng đó và khi họ tập trung vào kỹ năng đó

Bạn có thể phát triển rất là nhanh có nghĩa là chỉ trong một thời gian ngắn chỉ còn 6 tháng hoặc thậm chí 3 tháng là họ đã phát triển được các kỹ năng của mình vậy chạy à quảng cáo về digital marketing về content right things hoặc là về video mà thôi thì khi họ làm được điều đó thì ngay lập tức họ được nhận xét và đánh giá rằng à họ có năng khiếu về chuyện là phát triển trong một cái lĩnh vực nhỏ hẹp hay một thí dụ khác đó là khi bạn mới tập chơi bóng đá chẳng hạn thì ngay lập tức bạn chỉ tập trung vào chuyện đó là mình rê bóng hoặc là mình dẫn bóng theo cái cách hiểu của người Việt Nam chẳng hạn đó là mình dẫn máu đi thì có được rất là nhiều người sẽ theo dõi bạn bởi vì bạn tập trung vào phát triển các kỹ năng rê bóng mà bạn thiếu đi những cái kỹ năng khác đó là kỹ năng chuyền bóng kỹ năng quan sát đồng đội xung quanh kỹ năng đọc trận đấu và kỹ năng về phát triển về cái tác tích về chiến thuật mà chúng ta cần có trong một cái trận đấu hay là chúng ta tập thể thao chúng ta chỉ chăm chăm vào chuyện tập đúng một cái môn đó và phát triển thật là mạnh thật là sâu vào cái kỹ năng đó mà thôi thì bạn có thể thấy rằng là chỉ trong một thời gian ngắn cái khả năng của bạn sẽ thăng tiến rất là nhanh trong cái

chuyên môn và các kỹ năng hay là môn thể thao đó mà bạn biết rằng bạn sẽ bị hạn chế để phát triển trong tương lai thì đó chính là gì đó chính là đào sâu ngay từ đầu ngay từ những chiếc xẻng đầu tiên bạn đã xúc xuống đất và bạn cố gắng nào thật là sâu đào thật là sâu= những chiếc sẻ của của bạn= chiếc xe của bạn trong một vài lần sub nhưng thực sự đó không phải là điều sẽ khiến cho bạn thành công hơn bạn biết đấy tôi nói ví dụ với bạn về một cái gì ví dụ như thế này đó là để chúng ta tạo ra một chiếc giếng một chiếc giếng muốn có được sâu càng sâu càng tốt và có nước có rất là nhiều nước và có mạch ngầm nước thì bạn phải đào chiếc giếng đó đủ dạn bởi vì với những chiếc xẻng đầu tiên và với những gia súc đầu tiên bạn có thể xúc rất là sâu và thậm chí là bạn có thể xúc tới 80cm hoặc 70cm nhưng bạn sẽ không bao giờ đào được một chiếc giếng có nước sâu khoảng 20m thậm chí là 12m hoặc là 30m chẳng hạn 12 20 30m là bởi vì bạn phải tạo ra cho mình đủ một cái không gian một khoảng không gian mà bạn có thể từ đó bạn đào sâu xuống từng ngày cặm cụi cặm cụi đào sâu xuống để tạo thành một chiếc thìa con nước đây là một phép ẩn dụ khi tôi nói về chuyện là chúng ta phải đào rộng trước khi chúng ta đào sâu tương tự khi quay trở lại cái công việc mà chúng ta làm đó là gì chúng ta cũng ngay lập tức khi mới ra trường chúng ta biết rằng chúng ta có kiến thức chúng ta muốn phát triển những kỹ năng chuyên biệt về một điều gì đó thì chúng ta ra sức củng cố kiến thức và phát triển là một kỹ năng chuyên biệt nào đó nhưng bạn biết không bạn làm điều đó thì bạn chỉ có thể phát triển nhanh mạnh trong vòng 2 5 sau khi bạn ra trường mà thôi còn bạn muốn phát triển trở thành một người quản lý thì bạn đã thiếu đi những kiến thức chuyên sâu những kiến thức về học về những lĩnh vực mà nhẽ ra bạn phải quan tâm nhiều thứ nhất đó là kỹ năng phát triển đội nhóm của bạn đến đâu thứ 2 là kĩ năng giao tiếp mềm của bạn thứ 3 là kỹ năng động viên người khác của bạn kỹ năng quản trị đội nhóm kỹ năng sau việc kỹ năng quản lý thời giờ kỹ năng quản trị dự án kỹ năng mà bạn có thể truyền lại tốt chính huấn luyện người khác tất cả những kỹ năng đó bạn là người thiếu thì những kỹ năng chuyên môn của bạn sẽ dù giỏi đến đâu nó cũng không bao giờ trở thành một người quản lý hay không bao giờ trở thành một người có thể đóng góp cho công ty được nhiều hãy nhớ lại cái video trước đó của tôi đó là về kks hoặc là mô hình asus bạn muốn phát triển được thì bạn phải phát triển kỹ năng và kỹ năng đó của bạn để phục vụ gia tăng lợi nhuận gia tăng giá trị cho công ty của bạn và giúp khách hàng giải quyết được những vấn đề những khó khăn thêm cái điểm man những cái nits của họ để làm sao họ có thể cảm thấy hài lòng với sản phẩm dịch vụ hay trải nghiệm của công ty nhiều nhất và nếu bạn thiếu đi những kiến thức đủ giọt để có thể từ đó bạn đưa vào những kiến thức chuyên sâu thì thực sự là bạn sẽ không bao giờ phát triển được để tôi kể bạn nghe câu chuyện của tôi

câu chuyện về một người sinh viên học cấp 3 và tôi đã tiếp cận được tư duy của thế giới quả là rộng lớn và rất nhiều việc phải làm của kim woo chung là một tuần đây là một thần tượng một thời rất là nổi tiếng của Hàn Quốc ông là chủ tịch kiêm chủ tịch của công ty này u Hàn Quốc và ông đã nói rằng trước khi bạn muốn làm chuyên sâu một lĩnh vực nào đó bạn phải đủ rõ về kiến thức chuyên môn đủ rộng về tất cả những lĩnh vực mà bạn muốn phát triển để có thể trở thành chuyên gia tôi nói ví dụ bạn muốn trở thành một người làm marketing giỏi thì bạn phải có đầu óc của một người sở hữu người ON một người đầu tư chứ nếu mà chỉ nghĩ rằng bạn là một người làm marketing thuần túy là một người thương hiệu thuần túy hay là một người làm sâu thuần túy thì bạn chắc chắn không bao giờ phát triển được lên những nấc thang nước cao của sự nghiệp của bạn hay bạn muốn phát triển bạn muốn phát triển trở thành một nhà đầu tư thì bạn cũng sẽ không bao giờ phát triển để trở thành một nhà đầu tư hoàn hảo nếu bạn thiếu đi những kiến thức về kinh doanh warren Buffett Charlie munger phil town price kia moning padraig hay set ground thậm chí là cái cuốn sách mà tôi rất là ấn tượng đó là nghệ thuật đầu tư toudou của monis padraig thì đều nói rằng là trước khi chúng ta trở thành một nhà đầu tư giỏi chúng ta phải có cái đầu óc và có kiến thức của những nhà kinh doanh giỏi và các bạn cũng biết câu tư duy này được từ Charlie munger warren Buffett gai spia mohnish pabrai set len ma và cái roi grimbergen tất cả những người này đều áp dụng bởi vì họ là những nhà kinh doanh bậc thầy họ là những bậc thầy marketing bậc thầy hay như người thầy của tôi tony robbins cũng là một nhà kinh doanh bậc thầy trước khi ông trở thành một nhà đầu tư bậc thầy và do đó nếu bạn muốn đầu tư được thì bạn phải trở thành một nhà marketing bậc thầy nhà một bán hàng bậc thầy và từ đây bạn đã Xem đến video khúc này rồi bạn sẽ hiểu lý do tại sao tôi có thể vừa làm marketing vừa làm bán hàng mà lại vừa làm một nhà đầu tư đúng không có rất nhiều người thắc mắc rằng là tại sao tôi là một nhà kinh doanh một nhà marketing mà có thể hiểu về đầu tư tài chính hiểu về vĩ mô đến chừng ấy sâu vào giọng và có rất nhiều người có hạ tầng ngược lại ở dưới tài chính nói rằng là anh làm nhà đầu tư về cổ phiếu và chứng khoán về bất động sản tại sao anh lại có thể hiểu về start up anh có thể hiểu về marketing anh có thể hiểu về sale đến nói với tôi chỉ nói với tôi chỉ nói là gì thằng đó là gì marketing chính là đầu tư và đầu tư chính là marketing bởi vì đây không phải là câu nói của tôi đây là câu nói của những bậc huyền thoại của phố buôn đó là warren Buffett đó là Charlie munger đó là money fight đó là settlement đó là gaspé đó là money sprite thì tất cả những người này họ đã nói và họ đã chứng minh cho họ và chứng minh cho tất cả mọi người trên trái đất rằng ủng hộ là những nhà đầu tư giỏi bởi họ là những người kinh doanh giỏi thí dụ như môn israelites trước khi trở thành một nhà đầu tư và copy

theo mô hình của hoa buffet và quỹ của cufes thì ông đã trở thành một nhà điều hành rất là xuất sắc của công ty do chính mình lập ra và ông đã bán công ty này với giá chỉ 23 20 triệu \$1 sẽ thu về một số tiền rất lớn và từ đó ông gây ra cái quỹ của mình gọi là quỹ padraig investment fund và đó là điều tôi muốn chia sẻ với bạn rằng bạn phải đào cái giếng của bạn về kiến thức về kinh nghiệm của bạn chữ notre của bạn đủ rộng để từ đó bạn tìm ra những lĩnh vực chuyên môn mà một bạn muốn khai thác để đào sâu vào nó ví dụ nếu bạn mong muốn có một cái sự nghiệp giống như là sự nghiệp của tôi đang theo đuổi hoặc rất nhiều người thành công trên thế giới này theo đuổi đó là phát triển bản thân mình đó là đầu tư thật là giỏi thì bạn phải có đầy đủ các kiến thức thứ nhất là về lịch sử thứ 2 là về kinh tế vĩ mô có những kiến thức về kinh tế vi mô về quản trị doanh nghiệp về marketing về bán hàng quản trị nhân sự và lãnh đạo đội nhóm những kiến thức những kiến thức những kiến thức và bạn biết không từ khi tôi bắt gặp cái tư tưởng kim của chung tôi đã cố gắng hết sức mệt anh đã trở thành một người cao rộng đủ rộng và những lĩnh vực về kinh doanh về đầu tư và thậm chí là kể về mặt kinh tế chính trị mà vẫn biết rằng đó là gì kinh doanh đó chính là văn hóa kinh doanh đó chính là hiểu những gì diễn ra trong xã hội này là chính trị và xã hội mới về kinh tế rồi đúng không ạ tôi đã mời trên đồng quần áo của nhà trường ở thư viện của trường đại học kinh tế quốc dân sau này là những cái cuốn sách dày cộm về kinh tế học của shaman sơn hay là john mckee hay là tất cả những cuốn sách về tôi nói ví dụ như minter riskman chẳng hạn tất cả những người này đã va xô và sau đó và sau đó và sau đó tôi học và tôi đọc những cái tư duy tư đã người đã thành công trong lĩnh vực về kinh tế vĩ mô trên thế giới và Việt Nam đặc biệt là chuyên gia Việt Nam về từ đó tôi học hỏi họ tôi biết kinh tế là kinh tế vĩ mô là những vấn đề liên quan đến tỷ giá hối đoái liên quan đến lãi suất quan đến lãi suất là những vấn đề khác quan liên quan đến năng suất lao động đến năng suất lao động đến hệ số iPhone đến GDP đến những thứ liên quan tới là chuyện chúng ta xuất khẩu nhập khẩu cán cân thương mại như thế nào tôi chỉ nói cái chạm là những thí dụ như vậy thôi rằng là ko hiểu rằng là khi chúng ta muốn kinh doanh chúng ta muốn đầu tư thì chúng ta có một cái mô hình chúng tôi gọi là mô hình tay súng nào ạ mô hình pastel đó cổ và chính trị là chính trị là chính trị là chính trị chúng ta phải hiểu economy chúng ta phải hiểu được chúng ta phải hiểu được kinh tế này diễn ra như thế nào đúng không ạ chúng ta phải hiểu được chỗ tức là xã hội này đang diễn ra ta có nhận ra và có những xu hướng nào về xã hội này đúng không chúng ta cần phải hiểu về cách thức các loại chi tức là về mặt kỹ thuật công nghệ đang diễn ra xung quanh mình có những thứ gì đăng ký thay đổi ví dụ đó là những công nghệ về 400m internet of things sẽ công nghệ về it công nghệ tuy printing công nghệ về những sự thay đổi và chẳng

hạn như là vô chuồng với ê li ti chẳng hạn tất cả những cái đó bạn đều và để ý rồi bạn phải để ý những cái gì aroma bạn tức là bạn phải để ý đến môi trường nhưng cái gì xung quanh mạng trong phong trào bảo vệ phong trào bảo vệ môi trường nào không có ảnh hưởng gì đến công việc kinh doanh của bạn trong 5 5 tới hay không tới hay không rồi trưa 1 đó là clipgo có nghĩa là bạn phải hiểu được về về cái luật pháp luật pháp kinh doanh của nước sở tại nước pháp kinh doanh của Việt Nam bạn kinh doanh ở Việt Nam mà bạn không hiểu về luật pháp của Việt Nam bạn không hiểu được về luật thương mại bạn không thể hiểu về luật doanh nghiệp hoạt động thì bạn chắc chắn sẽ gặp cái vấn đề hoặc là bạn không biết được rằng là các thay đổi trong vòng 6 tháng tới 7 tháng tới thậm chí là thay đổi trong 1 5 tới 3 5 tới 3 5 tới thì bạn sẽ tụt hậu với những đối thủ cạnh tranh của mình và bạn chắc chắn là sẽ không bao giờ chúng tôi cảm nhận được cả tôi giỏi được cả khi nói đến đây tôi đang đề cập rằng đến giờ thành một nhà kinh tế thành một nhà kinh doanh cũng như là một nhà phát triển và phát triển được sự nghiệp của mình thì bạn phải để ý rất là có những lĩnh vực bạn liên quan đến bạn và bạn down đủ rộng đào sâu về lĩnh vực sâu về lĩnh vực về đầu tư phát triển cá nhân rộng rộng bạn đọc bạn down đủ rộng để bạn phát triển và đầu tư của bạn thì bạn sẽ thực sự là có sáng nó bảo để tôi nói với bạn một đũa đó là gì ngày hôm nay khi tôi nói ở đây các bạn đang có một cái lợi thế rất là thuận lợi cực kỳ thuận lợi thuận lợi hơn so với chúng tôi thời xưa rất là nhiều tôi không ôn lại quá khứ để kể nghèo kể khổ hoảng khổ mạc với bạn khó khăn với bạn khó khăn với bạn tôi nói có một loại 3 cực kỳ lớn đó là với sản với sự phát triển hình internet học sinh với sự phát triển của bạn với sự phát triển của chu chuyển của youtube không ạ hôm nay bạn có thể thấy rõ được chi cái thứ đó tôi gọi là nô lệ một cách rất là đơn giản bạn có thể lên trên mạng search internet bạn có thể đọc những bài báo miễn phí trên internet về một vấn đề liên quan kinh tế vĩ mô mà tôi chỉ có thể học đó tới đó tên cuốn sách rất là dày và hoặc là chúng tôi phải trèo lên thư viện của thành phố để hòa chúng tôi lên những thư viện ở những huyện ví dụ như budget đầu tư ghép đầu tư ghép đầu tư nó chỉ là vấn đề đó chẳng hạn ví dụ như anti trump Tuy đồng tức là tức là những cái phim luật chống bán phá giá ở mỹ chẳng hạn thì đó là những điều mà nó trước đây nó chỉ tồn tại trong sách vở mà rất là dài rất khó để kiếm tìm thì bây giờ bạn đã có đầy đủ trên internet thậm chí là bạn chỉ= vài câu lệnh của bạn trên youtube bạn có thể search ra những thông tin về doanh nghiệp nhưng mô hình kinh doanh những bí mật kinh doanh một cách miễn phí giống như bạn đang nghe video này của tôi chẳng hạn video này tôi chia sẻ với các bạn về sự nhân bản tôi và tôi muốn để bạn ý cũng rộng đặt chỗ bạn đào sâu vào lĩnh vực bạn đó là cái lý của mình của chúng tôi làm là một đóng góp lại cho+ đồng này cả những điều

mà bạn nghe ở đây bạn nghe có thực sự đấy là điện thoại quan quan thông qua lớp mẫu cải không phương tiện phương tiện nhắn tin là thật tiếp cận tiếp cận thì đó bạn thấy không có bạn đã có được nhưng mà những người đi trước chỉ 10 5 0 có được nhưng đó là hội tiếp những cơ hội tiếp cận với kiến thức hơn rất là nhanh hơn rất là nhiều hơn hoặc là các bạn muốn bạn muốn học tiếng anh không ạ tiếng anh chẳng hạn trước hạn trước đây chúng ta muốn trước đây chúng ta chỉ có một cách duy có một cách duy nhất đó là cái duy nhất đó là đến trung tâm để học ngày hôm nay chúng ta chỉ lên internet đấy chúng ta sẽ vượt trên youtube nhưng bạn bảo AJ hot thì police học tiếng anh mà không cứ ngày xuất không còn sức sẽ có hàng loạt những hàng loạt những tài liệu những tài liệu những tài liệu những tài liệu nhưng biết liệu những biết cj tôi thông minh tôi không nói là tôi không nói là là ở trên gương mặt ở trên youtube bạn có thể học= nghe mọi người nói thì gặp ngay bài hát= tiếng anh có tổ chức những cái mà bạn có thể học hát theo bài hát bạn có thể mang đến giỏi tiếng anh hơn tất cả những tất cả những người trước đã nhưng vợ tôi đưa tôi đưa học tập anh tôi muốn học tiếng anh thì tôi có tiếng anh thì tôi cái nô của bang tắc xếp và bắt phải cắt gió tôi phải cắt gió tôi phải cắt giảm mức tôi phải bấm restore lại để học để nghe một từ nghe từ ngày hôm với chiếc điện với chiếc điện cấp điện áp điện thoại app điện thoại này với chiếc máy tính chiếc máy tính với tính với với lại với Ấy là yêu với video youtube video youtube video tôi có thể tôi có thể tua đi tua lại và tôi phải nghe lại rất là nhiều lần một cách rất là đơn giản và dễ dàng và các bạn biết rằng để cho chúng cuộc sống này thực sự tiến bộ vượt bậc tất nhiên tất nhiên rất đau tien đau dọn trước khi đào sâu không có nghĩa rằng chúng ta không phải chuyên sâu về một vấn đề nào không trong cái thành công trong cuộc sống này thì việc của chúng ta làm đó là chúng ta phải đào thật là sâu trở thành chuyên gia trong một lĩnh vực nào đó ví dụ bạn là bạn thích thì chưa phải trở ngại hỏi cháu matic học sinh bác sĩ tiểu phẫu thì giỏi về mẫu mẫu liên quan đến nội tạng liên quan gan liên quan gan liên quan gan sau sinh mạng đừng quên mặt mà bạn để trở thành chuyên sâu về thành chuyên sản Việt Nam thì bạn phải hiểu được những bất động của động