

# LÀM CHỦ HAY LÀM THUÊ...ĐƯỢC VÀ MẤT GIỚI CÓ NÊN HAY KHÔNG NÊN

Lựa chọn đi làm thuê hay là khởi nghiệp luôn là một câu hỏi, mình nghĩ là chưa bao giờ ngừng nóng cả, bởi vì anh làm tốt thì 5 sau anh sẽ có một cái ferari đúng không? Còn tôi sẽ có 20 cái free thì đấy cũng là một cái câu chuyện là ấy, nhưng mà thực ra nó cũng đã đánh đổi xứng đáng thôi. Bạn có đủ tầm để bạn làm được cái ông chủ mà có 20 cái Ferrari không, hay là một cái ferari đối với bạn đã ok rồi thì giới thiệu bạn hoàn toàn. CO của soyte a garden.

Và xin chào các bạn đã quay trở lại với cả kênh của mình. Thì đi làm thuê hay là tự kinh doanh này luôn là một trong những chủ đề mà được mọi người quan tâm nhiều nhất, không chỉ là với những bạn trẻ sắp ra trường mà cả với những người làm văn phòng như mình nữa. Thì chỉ có một câu nói rất nổi tiếng là thời gian của bạn có hạn và đừng sống với cuộc đời vì người khác và hãy sống cuộc đời của mình. Thì hiện nay thì các chương trình về khởi nghiệp và ở paring, bạn trẻ khởi nghiệp và mở công ty riêng. Ngày càng nhiều và cũng truyền cảm hứng cho rất nhiều bạn trẻ. Ra ngoài làm riêng thì lựa chọn đi làm thuê hay là khởi nghiệp luôn là một câu hỏi. Mình nghĩ là chưa bao giờ ngừng nóng cả và về chủ đề này thì có rất nhiều người đã chia sẻ ở trên youtube, trên sách báo hoặc là trên truyền hình để giải đáp câu hỏi này. Thì ngày hôm nay thì mình muốn làm một cái chủ đề về để trả lời câu hỏi là đi làm thuê hay là khởi nghiệp? Dạ, tại sao lại có cái câu hỏi này và làm nó như thế nào cũng như là có nên làm thuê hay là nên đi khởi nghiệp thì mình sẽ muốn làm một cái chủ đề này với góc nhìn của cá nhân.

Của cá nhân mình và mình luôn nói trong các video trước là mình không phải là một mà CO có một thành tựu lẫy lừng gì đấy trong Business hay trong cuộc sống cả nhưng mình sẽ chia sẻ góc nhìn cá nhân và để cái trả lời câu hỏi là đi làm thuê hay là đi ra ngoài làm riêng khởi nghiệp thì ngày hôm nay mình sẽ chia sẻ 2 cái góc nhìn với mình là một người đi làm thuê đến bây giờ cũng đã 15, 5 và mình sẽ có một khách mời ngày hôm nay là một người bạn, một người em của mình và một người cũng đã có những cái thành công nhất định, cũng có những thất bại. Trong quá trình mà bạn ý khởi nghiệp. Và trong suốt cái quãng đường hơn 10, 5, 11, 5. Thì mình giới thiệu bạn hoàn toàn. CEO của soyte a garden xin chào các nhà đầu

tư, tôi là Hoàng Anh Tuấn, founder của soya garden rất là tốt, em có cái sự nhiệt huyết, có cái sự ngây thơ của người khởi nghiệp đấy. Anh thích anh muốn cứu vớt dự án này em. Bất chấp nhận cái deal của anh thủy ả? Ôi k lâu lắm rồi anh em mình có cái thời gian mình ngồi mình nói chuyện với nhau đây đúng không? Thực ra là lúc đầu mình còn định làm cái concept ấy là mình sẽ làm một cái gì đấy. Nó hơi forms. Ở tại nhà mình hoặc nhà Tuấn, nhưng mà sau đó sau em quyết định là sẽ ngồi trên xe nói chuyện như thế này và training góc nhìn nó thoải mái nhất. Nhưng mà thật nhất thì đấy là cái concept mình sẽ chọn rồi thì cảm ơn Tuấn đã ngày hôm nay thì bớt thời gian ngồi với anh có nghĩa là cuối tuần như thế này rồi thì quay lại cái chủ đề này đi thì đi làm thuê hay là đi làm riêng? Anh nói thật rất thật nhá là anh là người đang đi làm thuê nhưng mà chưa bao giờ. Do ngưng và nung nấu ý định là do ngoài làm riêng cả thì đây là chủ đề anh nghĩ là với cá nhân anh khi mà anh làm cái này, anh cũng sẽ tìm ra cái góc nhìn khác và muốn có em Xem cái góc nhìn khác khi mà với góc độ là người đã từng đi làm chủ rồi thì đi về từ khái niệm đi thì em nghĩ thế nào về khái niệm đầu tiên về khái niệm đi làm thuê đi thì em nghĩ là làm thuê thực sự là với góc nhìn của em và định nghĩa nó như thế nào? Thực ra thì em nghĩ là làm thuê thì sướng vĩ hơn, tại vì cơ bản là khi mà những cái bạn mà bạn trẻ mà đi làm thuê thì khi mà mình làm có cái công việc được sếp hay là những cái người chủ của mình giao thì cái mà mình cần quan trọng nhất đó là làm sao mà mình làm tốt những công việc mình được giao thôi. Tóm lại là cứ làm tốt là OK sếp giao việc mình làm ổn, mình làm tốt là OK, còn mình thật là bị chả cần phải nghĩ nhiều. Xem là cái câu chuyện làm cái việc đấy thì cái hiệu quả hoặc là. Cái thành tựu đạt được khi mà mình làm tốt những công việc đấy thì tóm lại, cái câu chuyện đấy là do sếp phải nghĩ rồi đấy thì làm thuê thì vào cái thứ 2 nữa là khi mà mình làm thuê thì rất là là là sướng ở chỗ là công ty làm ăn có OK hay không? OK thì cái thu nhập rồi, cái sinh hoạt phí của mình vẫn được đảm bảo, với tháng thì mình vẫn được lãnh lương, mình không cần phải lo đến việc là công ty làm ăn thua lỗ thì ví dụ như như khi mà trong cái quá trình mà em sắp em làm chủ ấy thì khi mà công ty làm ăn không ổn thì mình phải tìm cách mình xoay những cái nguồn tiền khác vay mượn hoặc là gì đấy để mà đắp vào cho nó. Đã trả được lương cho nhân viên thì cái đấy là cái mà hoặc là khi mà mình đưa ra những cái quyết định mà nhân viên làm rất là đúng. Nhưng thực ra là cái quyết định của mình nó sai thì cái câu chuyện hiệu quả cuối cùng là nó sai, nhưng mà mình vẫn phải chịu cái câu chuyện đấy thì em nghĩ là làm thuê thì về cơ bản là sướng hơn là làm chủ. Anh nói. Đi từ khái niệm thì các cái phần mà anh chia sẻ, anh luôn đi từ khái niệm nó là như thế nào để mà vấn đề nó tổng quan và sâu nhất ý thì đầu tiên là về khái niệm đi. Anh nghĩ là đầu tiên là khái niệm làm thuê thì với cả góc nhìn cá nhân anh

á làm thuê, tức là mình đi làm cho một doanh nghiệp nào đấy. Có thể to có thể nhỏ để phần hay là tư nhân nước ngoài gì đấy thì mình làm thuê và mình nhận một cái job và cuối tháng mới nhận lương làm tròn trách nhiệm của mình thì khái niệm của em về làm chủ là như thế nào? Định nghĩa về làm chủ ấy làm chủ thì cũng cũng có rất là nhiều những cái cấp độ cũng như là cái đúng rồi cái định nghĩa khác nhau. Nhiều người đơn giản nghĩ rằng là làm chủ thì khi mình mở một cái mô hình kinh doanh hoặc là một cái tiệm cà phê thì mình cũng làm chủ vì cái đấy cũng là đúng đúng không mình? Chủ quán cà phê mình chủ một cơ sở kinh doanh. Hoặc là chủ tịch tập đoàn hay là gì đó thì đều là làm chủ hết thì còn lại là người làm chủ đề. Theo em nghĩ được là những cái người mà khi mà họ có những cái ý tưởng sáng tạo, hoặc là họ có những cái. Công việc hoặc là có những cái mối làm ăn và họ đứng ra họ nhận cái công việc đấy, hoặc là họ tự khởi khởi lập những cái công việc đấy và họ bắt đầu sau khi mà cái công việc nó bắt đầu nó ổn thỏa, hoặc là nó phát triển lên nó bắt đầu thuê người và họ trở thành ông chủ thôi nên còn đôi. Đôi khi cũng có những cái khái niệm như kiểu là xe xe employers, tức là kiểu làm chủ tự thân ấy, ví dụ như là những cái bạn em không biết là có đúng hay không, nhưng mà theo em nghĩ thì ví dụ như những cái bạn như kiểu là chuoat hoặc streamer thì họ cũng có thể một phần họ là. Là những người làm chủ, tất nhiên là có những cái streamer thì họ đứng đằng sau là những cái tập đoàn, là những cái công ty thì nó lại là câu chuyện khác. Nhưng có nhiều bạn youtuber hay streamer thì đấy họ tự làm một mình ở nhà và họ cũng có những cái khoản thu nhập đáng kể thì họ cũng là những cái người tự làm chủ cuộc sống của mình thì cũng có thể hiểu một cách nào đấy là họ làm chủ góc đấy thì anh cũng đang chơi, chơi chơi, nhìn ra thì em có đồng ý với quan điểm ý nghĩa này không, tức là bản chất thì làm thuê hay làm chủ thì bản chất đều đi sale một cái gì đấy làm thuê thì là mình sale cái giá trị một cái ở cái góc độ mình giỏi một máy cho một công ty con làm chủ là mình, chris ra một cái value, một sản phẩm gì đấy, mình cũng đã đi xe ôi thôi đúng không? Tôi nghĩ mọi mọi người trong xã hội này đều đi xe một cái gì đó, em đồng ý quan điểm đấy ạ. Em nghe đúng cái OK đấy là về mặt khái niệm nhá thì đến cái phần về cái id, tại sao đi? Thì câu hỏi đặt ra là tại sao cái câu hỏi này nó tồn tại từ rất nhiều lâu nay và trả lời một cách thành thực là với anh nói thành thực là dân văn phòng. Trong cái buổi ăn trưa hay cà phê xong, cuối tuần tranh thủ kết hợp với nhau phải thẳng thắn thừa nhận là luôn đi hỏi một câu hỏi là có gì làm không, tao làm với hoặc là cũng nghe đúng không? Thông tin không từ chúng khoán hôm nay vào con gì coi gì thì là cũng là cũng nghe bạn bè rồi học sinh sách báo thì như vậy. Câu hỏi đặt ra là đến tại sao cái câu hỏi này đi làm chủ hay làm thuê? Đến giờ phút này, nó vẫn luôn được đặt ra thì anh nghĩ là anh với em sẽ chia sẻ góc nhìn giữa 2 người ly màu đá

anh lấy làm thuê, tại sao cái người đi làm thuê luôn là câu hỏi là mình có nên đi làm chủ không, nhìn đúng không thì góc nhìn của anh trước đi, tại sao những người làm thuê đặt câu hỏi là mình có nên ra ngoài làm chủ hay không? Đầu tiên anh luôn nói một câu sud lại cái video trước mà. Anh chia sẻ là làm vai trò một lúc ấy đó là dân văn phòng, không ít người- những người mà an phận thủ thường anh không nói nhưng mà luôn muốn tìm easter d thì cái quan điểm, góc nhìn của anh đầu tiên là. À đi làm công việc giống như anh bây giờ là 15, 5 anh làm về training đi thì đến một cái ngưỡng nào đấy rồi thì cũng chỉ lên được. Cùng lắm là giám đốc đào tạo đúng không thì khi mình master cho một cái cái lĩnh vực rồi thì mình luôn muốn ra ngoài mình làm mình sợ một cái gì đấy có thể siêu khoa học và đi dạy ở ngoài đấy là lý do đầu tiên là mình thấy là cái công việc của mình, tráng nướng rồi cũng không hỏi gì thêm nữa không có treo gì thêm được nữa. Tất nhiên ngành nghề không làm công ty này thì sang ngành nghề công ty khác đấy cái lý do thứ 2 về cá nhân anh thì anh nghĩ là tại sao? Câu hỏi này người ta vẫn đang có đó là về mức mức thu nhập và muốn thu nhập lớn hơn. Rồi 2 góc nhìn thấy em người góc nhìn nó khác. Thực ra thì ví dụ như là bản thân em đi thì khi mà ban đầu khi mình mới ra trường ấy thì cũng là đi làm thuê một thời gian đó, nhưng mà sau khi mình đi làm thuê một thời gian thì cái khi mà em muốn chuyển sang làm một cái kinh doanh, một cái mô hình gì đấy của riêng mình ấy thì cái động lực của mình thì nó sẽ là mình muốn trải nghiệm được nhiều hơn, tức là tóm lại là mình nghĩ rằng OK, nếu mà cái câu chuyện mình đi làm thuê như thế này thì mình sẽ có những cái bậc thang phát triển như thế nào? Mình sẽ làm đến những cái level thì có thể mình sẽ đổi ra những công ty khác. Nhưng mà. Ờ với em thì em muốn là những có có những cái trải nghiệm khác, ví dụ như là mình muốn được tự tay mình tạo ra những cái sản phẩm của riêng mình chẳng hạn và mình muốn trong cả cái quá trình đấy, mình muốn vận hành, mình muốn setup mình muốn nhìn thấy nó phát triển đó thì mình nghĩ việc và mình lao vào mình. Bắt đầu khởi nghiệp thôi đó thì có thể đấy là cái xuất phát từ cái bản thân của mình, đó là mình muốn được trải nghiệm nhiều thứ hơn, mình muốn được làm nhiều thứ hơn chứ còn thực ra cái công việc trước đấy thì có cũng rất là ổn. Ừ, anh nghĩ là một cái một cái không thể phủ nhận bây giờ đó là về vấn đề tài chính thì hơi góc nhìn của em như nào. Nhưng anh nghĩ bây giờ lạm phát khoảng 3% 1, 5. Ví dụ như ai bây giờ anh chỉ lấy một phép tính trung bình lương cơ bản của một người đi làm là 2 20.000.001 tháng thì thông thường là đi làm 10 35 đúng không thì 1, 5 lên 12 tháng lương thì anh có làm phép tính đơn giản là 20.000.001 tháng đến 12 tháng lương 1 5. Anh không biết một số công ty của thắng lợi hay không có thể có có thể không, tùy thuộc vào tình hình kinh doanh đúng không? Nhưng anh cứ lấy vo vo là 20.000.001 một tấn một tháng và nhân với

cả 10. 2 tháng một, 5 và nhân 30 5 thì tổng cái số tiền mà sau 30 5 mình đi làm thu được khoảng 7 tỷ 2 thì anh tính 7 tỷ 2 và nhân với cả cái lạm phát 3% 1 5 rồi chi tiêu cho cái mức tiền kỹ là cái mức thu chi tiêu chỉ có càng ngày càng tăng lên thôi, không bao giờ nó rẻ gì cả, nhất là lương nó cũng tăng lên mà mức tăng lương qua các 5 thì cũng phải tăng chứ ừ thì đồng ý thì anh nghĩ là tăng nhưng mà cái mức tăng thì anh nghĩ là vẫn tùy thuộc từng công ty thì đâu đó khoảng tầm 5% đến 10% 1 5 giỏi lắm thì chung quy lại là sau 30 5 đi làm thì tổng. Ô tô của mình lên cầm kiếm được khoảng tầm 7 đến 8 tỷ chẳng hạn. Thì anh nghĩ là sau đó với rất nhiều cái cơn áo gạo tiền phải lo thì chung quy lại đấy cũng là một lý do. Anh nghĩ sẽ nhiều người thấy rằng là cái mức mà mình kiếm nó sẽ không. Nếu mà nhìn rộng ra từ giờ đến cuối đời mà muốn có một cái gì đấy để tích lũy cho con cháu thì họ sẽ hơi ít với mức thu nhập như vậy đó thì anh nghĩ là tài chính cũng là một cái lý do nữa để mà câu hỏi này luôn được tồn tại, không nhận đâu đấy. Đúng đó và một cái lý do cuối cùng là anh thấy rất là là tại sao câu hỏi này luôn được đặt ra? Tất nhiên, ai cũng có tham vọng, nhưng mà ở tại thời điểm bây giờ với vị trí này thì cái đó là có rất nhiều chương trình về khởi nghiệp đặt ra cũng là một cái inspire những người mà chưa từng dám nghĩ đến đúng không? Thế phủ nhận các chương trình shark tank và một cái nữa là.

Ai cũng muốn được làm giàu. Đúng không? Lý do đấy thì các bạn sẽ thành công với mình đấy đúng không? Lại ai không muốn giàu không đúng không? Và nếu như làm thuê thì có giàu được không thì anh nghĩ là lý do cuối cùng là lý do ai cũng muốn làm giàu đúng không và làm chủ cái gì đấy? Rồi thì bây giờ quay lại câu chuyện về cái lý do gì anh nghĩ là có rất nhiều lý do gọi là muôn hình vạn trạng hay nhưng mà. Mình đến đoạn mà làm thuê đi được gì và mất gì và làm chủ được gì và mất gì đấy? Cái góc nhìn của em thì. Làm thuê thì những cái nữa được chứ gì? Làm thuê thì thực ra thứ nhất là cái mà mình được nhiều nhất. Nếu mà đối với những cái bạn sinh viên mới ra trường đi thì cái mà được nhất thì chính là cái kinh nghiệm tại vì thực ra là muốn làm thuê, làm chủ thì ban đầu cũng phải có kiến thức đã nó nhiều người cũng muốn là khi mà nhảy vào ra trường phát là nhảy vào làm chủ luôn, nhưng mà thực ra là họ sẽ bị thiếu, rất là nhiều những cái kiến thức, kể cả là cái cách mà để vận hành một cái công ty, hoặc là cách vận hành một cái quy trình như thế nào thì cái việc mà khi mà mình đi làm thuê cái là mình gần như là khi mình vào những cái công ty mà nghiêm túc, đàng hoàng thì đều có những cái quy trình và mình có thể dựa. Trên những cái quy trình đấy và mình tạo ra những cái quy trình riêng, nếu mà cho những cái dự án khởi nghiệp hoặc là những cái công ty của mình sau này cái thứ 2 nữa là khi mà mình đi làm thuê thì đương nhiên là mình sẽ

có một cái nguồn vốn đúng không? Tại vì khi mà mình hay làm chủ thì cái đầu tiên để mà khởi nghiệp hay là để làm bất cứ cái gì thì mình cũng phải có một cái nguồn vốn đã đó thì mình không thể nào mà tay không bắt giặc được. Tóm lại là khi mà mình muốn bán nên mình muốn mua hay là mình muốn kinh doanh thì mình muốn tạo ra cái gì thì mình cũng phải có được một cái nguồn lực đó nữa. Anh đang bảo là làm thuê đâu có mất gì không vậy? Đây là cái được được làm gì đấy là được. Có được kinh nghiệm này nghiệm được vốn này đúng không? Anh làm thuê sau khoảng 235575 gì đấy, mình có một cái nguồn vốn thì mình có thể khởi nghiệp, kinh doanh theo những cái ý tưởng riêng của mình đúng không? Cái thứ 3 nữa là nếu mà mình có những cái người mà gọi là những cái người xếp ở phía trên của mình, ý mà họ là những cái người mà thứ nhất là rất là giỏi thì cái thứ 2 là những cái người mà rất là tâm huyết cũng như là những cái người mà họ rất là có cái cái gọi là gì nhờ ý thức à không phải ý thức mà tóm lại là rất là muốn training những cái nhân viên thì bên dưới của mình rất là tâm huyết. Đó thì thì khi mà mình đi theo những cái đấy thì mình học được rất là nhiều, nhiều khi là mình đi theo đúng một cái người xếp thôi. Mình có thể tiết kiệm được khoảng tầm 3 đến 4, 5 làm việc nếu chỉ trong 1 5 đúng không? Nhiều khi mình làm việc trong 1 5 xếp tương đối là áp lực sếp tương đối là nghiêm khắc giao cho mình rất là nhiều việc và hướng dẫn mình cách làm ấy thì mình sẽ phát triển rất là nhanh thì cái đấy thì thực ra là nó là những cái mà nếu mà mình lao đầu vào mình làm chủ luôn thì chả có ai hướng dẫn mình cả và mình sẽ phải tự mò nhiều khi có thể là mò trong khoảng 5, 7, 5 cũng chưa chắc đã mò ra, trong khi đó khi mà mình đi làm thêm. Một cái Xem giỏi thì họ có thể truyền đi. Họ có thể dạy dỗ cho mình trong chỉ trong 1 5 thôi thì đấy là những cái mà em nghĩ là khi mà đi làm thuê thì những cái mà mình sẽ được còn còn mất thì thực ra là khi mà thật ra là em nghĩ là chả mất thì chả có gì mất khi mà mình mình đi làm cả. Tại vì là nếu mà mình thực sự là mình chú tâm, mình thực sự là mình học hỏi về cái tinh thần cầu thị thì thì mình chỉ có được thôi chứ còn mất thì khó đó và- khi là, nếu mà mình làm theo cái mô hình mà bây giờ mọi người hay nói như kiểu là zombie công sở ấy. Tức là cứ đến vật vờ đúng không thế xong rồi làm. Và cho có sếp giao việc a thì làm việc va giao dục b thì làm việc b giao 5 ngày thì làm trong 7 ngày mới xong thì thì thực ra là lúc đấy thì cái mà mình mình mất là thời gian thôi đúng không? Nhiều khi các bạn họ. Năng động, họ cầu thị thì họ sẽ tiến bộ, rất là nhanh chỉ trong một trong 2 5. Nhưng mà những cái người zombie công sở kia thì có khi 5, 7, 5 sau quay đi quay lại thì họ vẫn là một cái vị trí như vậy thì em nghĩ là cái mà thời gian nhưng mà đấy là không phải là tất cả những người làm làm thuê đều mất rồi thì cái góc nhìn của anh thì anh nghĩ là anh nghĩ làm thuê đi làm một cái gì đó. Anh dùng từ là khá là thuận theo tự nhiên. Không thể

phủ nhận, bây giờ anh nghĩ phải 90% mọi người sẽ đi theo một cái tiến trình đó là. Học hết cấp một, cấp 2, cấp 3 lên đại học đúng không? Cũng là một bạn học master, cá biệt là ở vn đi, sau đó xong là vào công ty làm thuê, sau đó xong rồi cứ thế vòng đời lặp lại liên tục hết công ty này.

Công ty kia sau đó xong là cũng lấy vợ sinh con, sau đó là cũng nghỉ hưu. Đây là một cái vòng đời mà anh nghĩ khá là tự nhiên bây giờ đúng không? Phần còn lại là anh nghĩ có 10% rồi đi ra ngoài startup hoặc là thừa hưởng cái bussiness riêng của gia đình thì với cái vòng đời như vậy thì anh cũng đồng ý. Quan điểm của em là có tình trạng là zombie công sở như em nói đấy, nhưng mà với cá nhân anh thì anh nghĩ là. Cái việc mà làm đi làm lại với carotine hàng ngày ý, nó không thể tránh được người ta được một cái gì đấy nhằm chán đó và bản chất thì khi mà đi làm anh có một cái góc nhìn nữa bổ sung người yêu của em là đi làm thuê thì mất cái gì, cái này gọi là mất hay không được không đúng, nhưng mà mình sống ở đâu có kỷ luật và khi đi làm thuê thì. Em sẽ phải theo một cái nguyên tắc và khuôn khổ của một công ty. Đây là điều muốn hay không thì cũng phải làm đúng không thì mất ở đây, nghĩa là cả về phần thời gian và tính tự chủ đó. Anh nghĩ là tính tự chủ, rõ ràng, làm chủ thì chắc là mình sẽ phân tích sau, nhưng mà làm thuê là em sẽ phải phụ thuộc vào một công ty, tổ chức đúng không? Cái đấy thực ra cũng là tính kỷ luật cũng là tốt mà. Đây là góc nhìn đều mất thì tùy góc nhìn mà có những người thì nói rằng là đi làm chủ thì tôi có thể là 11 giờ dậy là ấy góc nhìn của người ta thì anh nghĩ là mấy lần vẫn phải tính tự chủ nữa đó và em nghĩ thế nào về một quan điểm? Anh đã từng có một cái người tất nhiên là không tiện nêu tên, nhưng mà họ gặp anh, họ nói với anh là họ đặt cho anh cái chìa khóa vào trong tay và nói rằng là em trao cho anh chìa khóa và cơ hội này và anh còn đi nguồn xây giấc mơ nguồn khác nhau nữa cơ. Việc là người ta nói rằng là mình đi làm, làm thuê và đi xây giấc mơ của người khác mà không xây giấc mơ của mình. Có điều của em, thực ra thì cái câu đấy thì nó cũng rất là nổi tiếng đúng không? Ngay cả khi mà steve jobs mà mời em không nhớ tên ông đấy, nhưng mà tóm lại trước đây là ông làm cs thì em cũng nói một cái câu là anh muốn theo tôi thay đổi thế giới hay là. Ờ gọi là cái gì nhờ bán đất đường cả đời đúng không đấy? Thì thực ra đây cũng là một câu chuyện rất là rất là truyền cảm hứng. Thôi thì khi mà mình đi làm thuê thì cũng cũng đúng là một phần là khi mình đang đang góp sức để mình xây dựng cái giấc mơ của người khác, cái đấy thì nó không sai đúng không? Tại vì là thực ra khi mình làm cho ông chủ nào thì cái định hướng rồi cái những cái quản lý ở tầm vĩ mô về trên thì đều là do ban lãnh đạo và ông chủ. Họ là cái người đưa xuống và nhân viên cái cái mà nhân viên gọi là tốt hoặc là nhân viên hiệu quả thì tóm lại là làm được đủ